

Marketplace Enabling



Nehmen Sie jetzt mit
uns Kontakt auf:
digital-commerce@post.ch

Verkaufen Sie Ihre Produkte auf den beliebtesten nationalen und internationalen Online-Marktplätzen. Wir beraten und begleiten Sie auf dem Weg zu einer oder mehreren Marktplatz-Anbindungen und helfen Ihnen somit, Ihre Absätze zu steigern!

Erfolg auf Marktplätzen

Profitieren Sie von den positiven Entwicklungen und Synergieeffekten

- Marktplätze spielen heute eine zentrale Rolle im Onlinehandel und stellen die umsatzstärksten Onlineshops in der Schweiz. Ihr Stellenwert wird in Zukunft weiter zunehmen.
- Dank grosser Bekanntheit verfügen Marktplätze über eine hohe Reichweite und generieren einen Traffic (Besuche) von mehreren Millionen Besuchern monatlich.
- Kundinnen und Kunden starten ihre Produktsuche immer häufiger auf den digitalen Marktplätzen.
- Kundinnen und Kunden schätzen die Möglichkeit, Ihre Produkte einfach und schnell mit anderen Produkten von weiteren Anbietenden zu vergleichen. Dies erleichtert die Kaufentscheidung Ihrer Kundschaft.
- Die Marktplatz-Anbietenden sorgen für einen adäquaten und qualitativ hochwertigen Auftritt Ihrer Produkte sowie für eine optimale Customer Experience. Dies führt zu einer überdurchschnittlich hohen Kaufabschlussrate.
- Die Marktplätze verlangen oftmals keine Grundgebühren oder Initialkosten. Es fallen ausschliesslich prozentuale Gebühren für Ihre erfolgreich verkauften Produkte an.



So unterstützen wir Sie

Umfassende Beratung und unkomplizierter Zugang zu Marktplätzen

- Sie profitieren von einer gesamtheitlichen und neutralen Marktplatzberatung. Wir identifizieren und bewerten Ihr Marktplatz-Potenzial und entwickeln gemeinsam Ihre Marktplatz-Strategie (z. B. IT, Angebot, Sortiment, Pricing, Logistik u. a.).
- Dank unserer Expertise und der engen Zusammenarbeit mit den Marktplätzen unterstützen wir Sie bei der relevanten und spezifischen Datenaufbereitung.
- Mit Unterstützung unserer Partnerunternehmen (Feed-Engines, Middleware u. a.) finden wir für Sie die ideale technische Marktplatz-Anbindung (IT-Schnittstelle).
- Im engen Austausch mit den Marktplätzen führen wir durch den gesamten Onboarding-Prozess von Kick-off bis Go-live.
- Nach dem Rollout unterstützen wir Sie mit unserer vertriebstechnischen und logistischen Expertise.
- Wir steigern Ihre Verkaufszahlen dank zielgerichteten Marketing-Kampagnen und einer stetigen Optimierung Ihrer Produktdaten.

Davon profitieren Sie

Sie erhöhen Ihre Bekanntheit, gewinnen neue Kunden und steigern Ihre Absätze

- Sie erhalten per sofort Zugang zu einer Vielzahl von aktiven und treuen Kundinnen und Kunden und erschliessen sich dadurch neue Zielmärkte.
- Dank Ihrer Präsenz auf den Marktplätzen erhöhen Sie Ihre Reichweite und steigern so signifikant Ihre Bekanntheit (Shop und/oder Brand) sowie Ihre Absätze. Dies gilt auch für Ihren eigenen Onlineshop.
- Die komplette Kaufabwicklung, der gesamte administrative Aufwand inkl. After Sales Services und Retourenmanagement wird vom Marktplatz abgewickelt. Somit wird Ihr Kundendienst entlastet.
- Das Marktplatz-Onboarding ist sehr zeit- und ressourcenaufwendig. Mit unserer Unterstützung kommen Sie deutlich schneller, effizienter und kostengünstiger ans Ziel.
- Erhöhung Ihrer Wirtschaftlichkeit z. B. durch Senkung Ihrer SEO-Kosten, Auslastung/Outsourcing der Logistik, bessere Einkaufs- und Paketkonditionen.

Zielpublikum

Onlinehändler und Brands B2C/B2B aus allen Branchen mit eigenem Onlineshop sowie stationäre Händler ohne Online-Lösungen.

Kosten

Die komplette Beratung und Unterstützung des Marktplatz Enabling Services sind kostenlos.

